



# DOK

DIGITAL OPEN KNOWLEDGE

BILBAO  
2024

AZA 11,12 NOV

SUMMIT



▶▶ **EL EVENTO CLAVE  
PARA EL SECTOR  
DIGITAL EN LA  
TRANSICIÓN  
HACIA UN  
FUTURO  
SOSTENIBLE**

**GAIA** [esle]



## Ficha del evento

Nombre: **DOK – Digital Open Knowledge – Summit**

Fecha: **11 y 12 de noviembre 2024**

Sede: **Euskalduna Bilbao**

Organizadores: **GAIA + ESLE**

Periodicidad: **Bienal**

Nº asistentes previsto: **2.500 pax**

[www.doksummit.com](http://www.doksummit.com)



## Qué es

El evento de proyección internacional que reunirá a los principales actores del Sector de la Tecnología y el Conocimiento (ICT) para analizar los desafíos y oportunidades que presenta la Transición Digital Abierta y Verde, en la nueva economía del Dato



## Organizado por



Asociación de Industrias de Conocimiento y Tecnología de Euskadi, con más de 40 años de historia, que aglutina en torno a 300 empresas del sector. Tiene como objetivo acelerar la transformación digital y verde de empresas, territorio y sociedad, en la nueva economía del dato.

[www.gaia.es](http://www.gaia.es)



ESLE, Asociación de Empresas de Tecnologías Libres y Conocimiento Abierto de Euskadi, constituida en 2005, agrupa actualmente a 20 empresas que basan su modelo en el software libre y las tecnologías abiertas.

[www.esle.eu](http://www.esle.eu)

## Con el apoyo de las principales instituciones





## Antecedentes

DOK Summit nace como un **evento de continuidad y crecimiento** de **LIBRECON**. Pero **LIBRECON no desaparece**, sino que **se integra en DOK Summit**, donde las tecnologías libres seguirán teniendo su espacio, coexistiendo y compitiendo con otras tecnologías no libres, representando así la realidad tecnológica híbrida en la que vivimos.

**LIBRECON** es un evento de referencia en el sur de Europa del sector de las **tecnologías abiertas** aplicadas a sectores estratégicos de la economía, que de la mano de ESLE, se ha celebrado bianualmente en Bilbao desde el año 2014.





## Algunos Speakers Confirmados y Entidades Participantes

Edición 2024

 <p><b>Cristina Aranda</b> Cofundadora de la consultora Big Onion</p>	 <p><b>Miguel Angel Durán</b> Ingeniero de Software y Divulgador de Programación y Tecnología</p>	 <p><b>Lorena Fernández</b> Directora de comunicación digital de la Universidad de Deusto</p>	 <p><b>Jordi García Castellón</b> CEO Cibertech</p>
 <p><b>Laura Lacarra</b> Head of Developer Relations in Telefónica Open Gateway</p>	 <p><b>Jacinto Moya</b> Data Project Manager Air Europa</p>	 <p><b>Jose María Pulgar</b> CEO DocExploit / CISO BOSONIT</p>	 <p><b>Alex Rayón</b> CEO Brain &amp; Code</p>
 <p><b>Carla Redondo</b> Secretaría General de Incibe</p>			



## Dirigido a

### Sector ICT

- Empresas proveedoras de tecnología y servicios
- Profesionales del ecosistema ICT
- Centros Tecnológicos
- Hubs tecnológicos locales, nacionales e internacionales
- Start-ups

### Mercado (demanda de tecnología)

- Empresas/Entidades usuarias (actuales / potenciales) de tecnologías habilitadoras para la transformación digital
- AA.PP

### Talento ICT

- Entidades del ámbito formativo ICT
- Demandantes de formación ICT
- Profesionales del entorno recruiting de empresas ICT
- Empresas demandantes de perfiles ICT



## Que ofrece

### Sector ICT

- Empresas proveedoras de tecnología/servicios
- Profesionales del ecosistema ICT
- Centros Tecnológicos
- Hubs tecnológicos locales, nacionales e internacionales
- Start-ups



- Oportunidades de networking y colaboración.
- Debates a nivel de tendencias y avances tecnológicos.
- Exposición y demostración de productos/servicios.
- Actualización de conocimientos y habilidades.
- Interacción con líderes de opinión y expertos.
- Acceso a sesiones de formación y talleres.
- Fomento de la colaboración en proyectos de I+D.
- Presentación de investigaciones y casos de estudio.
- Creación de sinergias con empresas y profesionales.



## Que ofrece

### Mercado

(demanda de tecnología)

- Empresas/Entidades usuarias (actuales / potenciales) de tecnologías habilitadoras a la transformación digital
- AA.PP



- Conocimiento de soluciones/servicios para la transformación digital.
- Casos de éxito y buenas prácticas.
- Asesoramiento sobre estrategias digitales y sostenibilidad.
- Comprensión de políticas para la digitalización y la sostenibilidad.
- Ejemplos de colaboración público-privada en proyectos TIC.
- Iniciativas de regulación y fomento de la economía digital.



## Que ofrece

### Talento ICT

- Entidades del ámbito formativo ICT
- Demandantes de formación ICT
- Profesionales del entorno recruiting de empresas ICT
- Empresas demandantes de perfiles ICT



- Tendencias en educación y formación en TIC.
- Colaboración con empresas para prácticas y empleabilidad.
- Innovación en métodos pedagógicos y contenidos.
- Oportunidades de capacitación y certificación.
- Orientación sobre carreras y especializaciones.
- Networking con profesionales y empresas del sector.
- Identificación de talento y tendencias en perfiles demandados.
- Estrategias de atracción y retención de talento.
- Mejores prácticas en gestión de recursos humanos en ICT.
- Acceso a un pool de talento especializado.
- Visibilidad de competencias emergentes en el sector.
- Interacción con formadores y centros de formación.



## Ejes de contenido

- **SECTOR**  
Analizar la realidad y competitividad del sector digital. Qué podemos hacer como sector digital para mejorar nuestro posicionamiento y ser un player que aporte valor al mercado.
- **MERCADO**  
Analizar casos de éxito y, conocer los retos que los diferentes sectores tendrán que afrontar en los próximos años, cómo puede el sector digital ayudar a incrementar su competitividad
- **TALENTO**  
Cómo atraer, captar, capacitar y retener profesionales en un sector de alta demanda



## Programa

**Estructura:** Dos jornadas, en horario de mañana y tarde. El primer día el foco estará centrado en el sector ICT y el mercado y el segundo día en el talento.

**Temáticas:** Artificial intelligence, Big Data Analytics, Cloud Computing, Cybersecurity, Digital Marketing, IoT, Mobility, Social Business, Immersive Technologies..

**Formatos:** mesas redondas, keynotes y conferencias magistrales, casos de éxito, exposición comercial y demos, espacios de networking, encuentros B2B, resolución de retos, talleres y seminarios, foros de trabajo, actividades de competencias (tipo Hackathons), premios, ...



## Sede: Euskalduna Bilbao

- Principal palacio de congresos de Euskadi.
- En el centro de Bilbao.
- 2.200m<sup>2</sup> de espacio expositivo.
- Salas adaptables con equipamiento puntero.
- Imagen moderna acorde a la imagen de DOK Summit.





# Opciones de participación comercial



## >> Global partner

- Keynote speech de 20 minutos
- Isla expositiva con 4 módulos de stand Premium. Superficie total 24m<sup>2</sup>
- Newsletter dedicado a enviar a nuestra base de datos
- Inserción de logo en la web y en soportes publicitarios como Global Partner
- Mención en notas de prensa
- Posibilidad de entregar información comercial a los asistentes
- Comunicación del patrocinio en Redes Sociales
- 20 entradas premium + 40 entradas standard

PRECIO: 20.000€ + IVA



## >> Corporate partner

- Patrocinar un bloque temático, colaborando en su diseño e intervención en el mismo
- 2 módulos stand Premium. Superficie total 12m<sup>2</sup>
- Noticia en newsletter a enviar a nuestra base de datos
- Inserción de logo en la web y en soportes publicitarios como Global Partner
- Posibilidad de entregar información comercial a los asistentes
- Comunicación del patrocinio en Redes Sociales
- 10 entradas premium + 20 entradas standard

PRECIO: 10.000€ + IVA



## >> Area partner

- Figurar como patrocinador de uno de los espacios del evento
- Posibilidad de personalizar el área patrocinada con elementos corporativos
- Exponer un caso de éxito dentro del programa de conferencias
- Posibilidad de entregar información comercial a los asistentes
- Inserción de logo en la web y en soportes publicitarios en referencia al área de patrocinio.
- Comunicación del patrocinio en Redes Sociales.
- 6 entradas premium + 12 entradas standard

PRECIO: 6.000€ + IVA



## >> Conference partner

- Exponer un caso de éxito dentro del programa de conferencias
- Noticia en newsletter a enviar a nuestra base de datos
- Inserción de logo en la web y en soportes publicitarios
- Posibilidad de entregar información comercial a los asistentes
- Comunicación del patrocinio en Redes Sociales
- 4 entradas premium + 8 entradas standard

PRECIO: 4.000€ + IVA



## >> Stand zona expo

### Formato Premium:

- Construcción modular de diseño en superficie de 3x2m
- Pantalla 52"
- Módulo impreso de 1x1m según diseño expositor
- 1 mesa redonda y 3 sillas
- Toma eléctrica
- 2 entradas Premium + 6 standard

PRECIO: 3.000€ + IVA

### Formato Basic:

- Mostrador de 1m rotulado por 1 cara
- 1 taburete
- Superficie área enmoquetada
- Toma eléctrica
- 4 entradas standard

PRECIO: 1.500€ + IVA



## Condiciones generales

**Fórmulas de participación:** descritas con anterioridad. Adaptables a las especificidades de cada entidad.

**Descuentos:** Las empresas asociadas a ESLE y GAIA disponen de un 20% de descuento sobre las tarifas.

**Preferencias:** para la asignación de espacios o slots de participación se tendrá en cuenta fecha de reserva y pago.

**Solicitud de participación:** se deberá cumplimentar el "Formulario de solicitud de patrocinio" de la siguiente hoja, firmarlo y enviarlo a [sales@doksummit.com](mailto:sales@doksummit.com)

**Forma de pago:** 50% a la reserva y 50% 30 días antes del evento.

[sales@doksummit.com](mailto:sales@doksummit.com)  
[doksummit.com](http://doksummit.com)

 **GAIA** [esle]